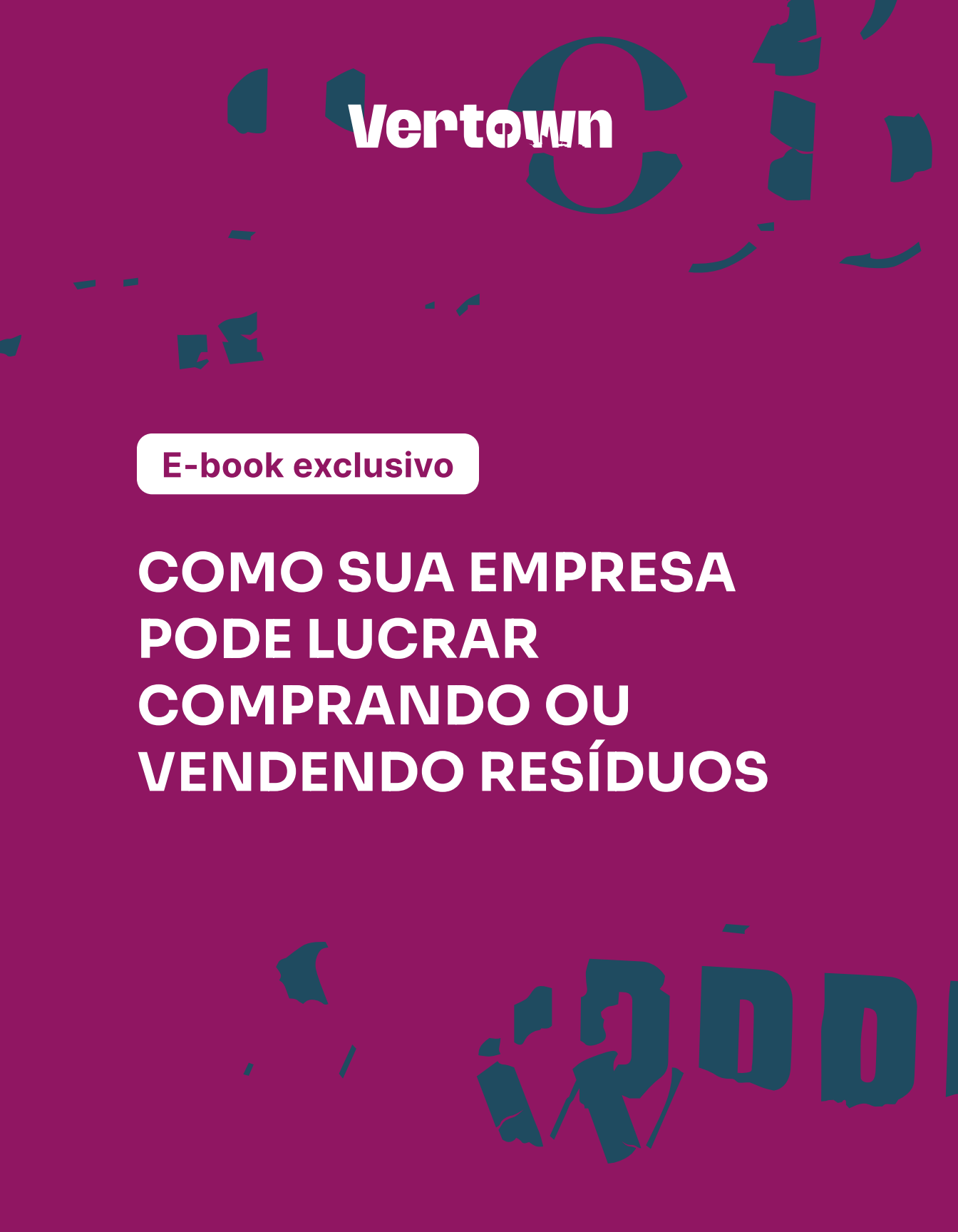




Vertown

E-book exclusivo

COMO SUA EMPRESA PODE LUCRAR COMPRANDO OU VENDENDO RESÍDUOS

Introdução

Empresas brasileiras desperdiçam milhões de reais anualmente ao tratar os resíduos apenas como passivos. Com o fortalecimento da Política Nacional de Resíduos Sólidos (Lei 12.305/10) e a urgência em melhorar indicadores ESG, a gestão inteligente de resíduos passou a ser uma oportunidade estratégica.

Neste e-book, você vai descobrir como gerar receita vendendo ou comprando resíduos de forma segura, digital e alinhada às melhores práticas de sustentabilidade e compliance, com o apoio do Marketplace exclusivo da Vertown.



Cenário atual no Brasil

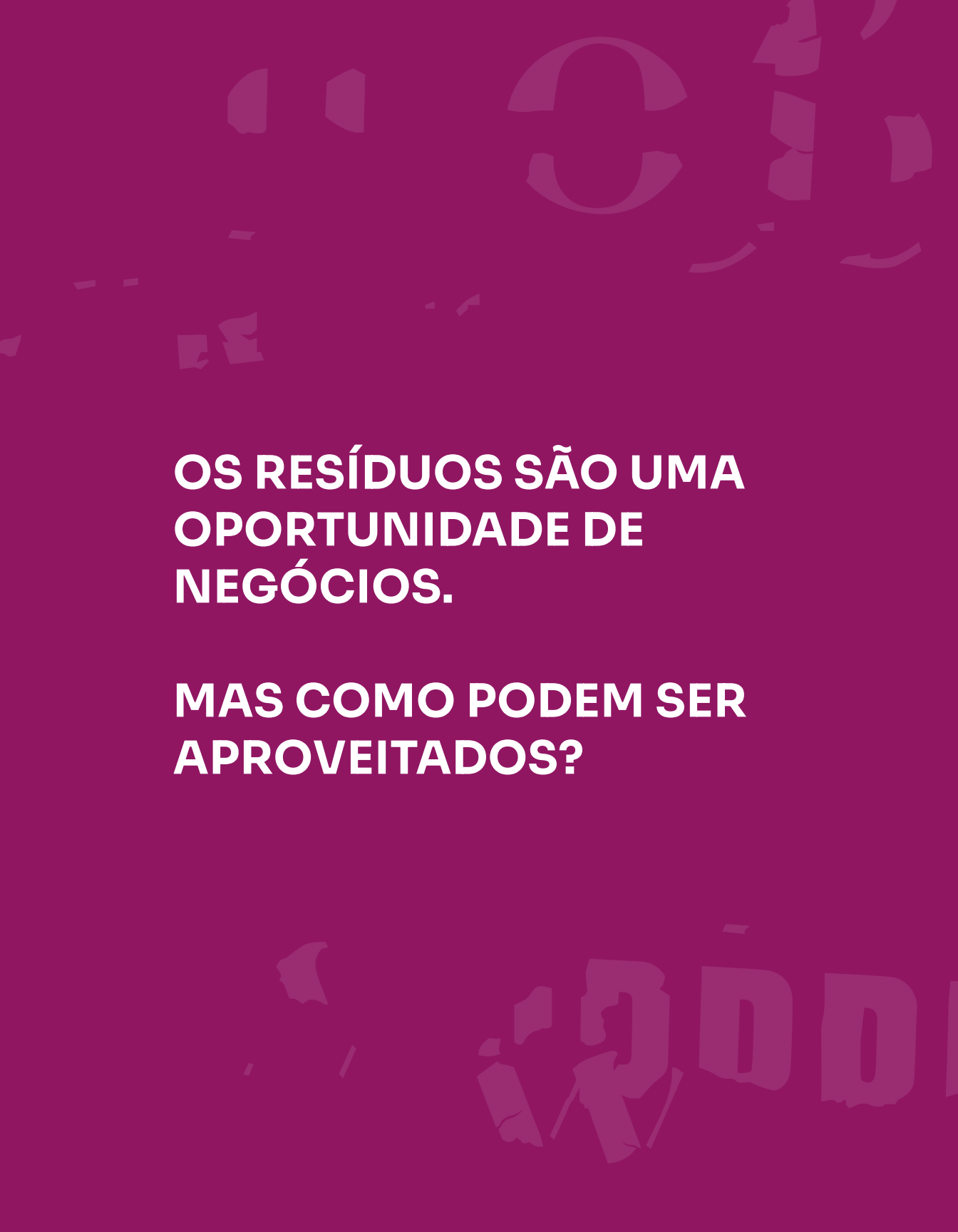
59,7% dos municípios ainda destinam resíduos sólidos de forma inadequada.

7 milhões de toneladas de resíduos por ano não são coletadas ou recebem destinação incorreta.

Apenas 13% dos resíduos potencialmente recicláveis chegam à reciclagem.

O Brasil perde cerca de R\$ 8 bilhões por ano com materiais que poderiam ser reaproveitados.

Fonte: IPEA, IBGE, Empresômetro, Portal Resíduos Sólidos

The background of the slide features a large, faint recycling symbol (a triangle of arrows) in the upper right quadrant. Below it, there is a recycling bin with a recycling symbol on its side. The bin is filled with various types of waste, including plastic bottles, paper, and other debris. The entire scene is set against a dark, textured background.

**OS RESÍDUOS SÃO UMA
OPORTUNIDADE DE
NEGÓCIOS.**

**MAS COMO PODEM SER
APROVEITADOS?**

Como sua empresa pode gerar receita com resíduos

A Vertown transforma sua gestão de resíduos em uma fonte de valor. Por meio de uma plataforma digital robusta, conectamos geradores, compradores e tratadores em um ecossistema auditável, competitivo e 100% em conformidade.

Nosso Marketplace digital de resíduos garante:



Rede com mais de 14 mil compradores qualificados.



Processos de venda automatizados e auditáveis.



Leilões reversos (BIDs) que maximizam o valor recebido por sucatas e materiais recicláveis.



Rastreabilidade e documentação garantida, conforme legislação ambiental.

Problemas comuns que resolvemos



Dificuldade em precificar resíduos corretamente



Falta de compradores homologados



Baixa rentabilidade na venda de sucatas



Riscos regulatórios por destinação inadequada



Acesso restrito a ofertas qualificadas



Baixa previsibilidade e organização na coleta

**A SUA EMPRESA PODE
ESTAR PERDENDO ATÉ 25%
DA RECEITA ANUAL COM
RESÍDUOS RECICLÁVEIS.**

**VOCÊ PODE RECUPERAR
ESSA RECEITA E AINDA
DIMINUIR CUSTOS.**

Como funciona a venda de resíduos

1

Cadastro do material

Informe os tipos de resíduos, volumes e condições de venda.

2

BID digital (leilão reverso)

Compradores homologados participam da disputa automatizada com critérios de localização, preço e licenças ambientais.

3

Aprovação e agendamento

Sua equipe aprova a proposta vencedora e agenda a retirada com total rastreabilidade.

4

Coleta e pagamento

Coleta é executada conforme contrato, com documentação ambiental e fiscal emitida pela plataforma.

Casos de sucesso



+347% de performance acima do esperado na venda de sucata de Nobreak e armários de telecomunicação



+65% de aumento de performance em sucatas metálicas
+R\$ 57 mil gerados em 12 meses



+R\$ 249 mil em aumento da receita na venda de sucata metálica
52% acima do esperado



+R\$ 130 mil em receita com plástico filme e resíduos mistos
+450% de performance acima do esperado

O FUTURO DA GESTÃO DE RESÍDUOS É AGORA.

Com a Vertown, sua empresa sai da gestão reativa e passa a operar de forma estratégica, maximizando resultados financeiros e ambientais.

[Quero conhecer a Vertown](#)